

# SKAPA EN INKOMSTMÖJLIGHET

## Din möjlighet

Med Nikkens affärsmöjligheter kan du skapa det liv du vill ha. Vill du ha flexibel arbetstid och spendera mer tid med din familj? Vill du ha en ny karriär och bättre ekonomi? Vill du hjälpa din familj och dina vänner att förbättra sitt välbefinnande?

Hos Nikken erbjuder vi dig chansen att bygga upp en framgångsrik verksamhet baserad på väl beprövade metoder. Vår affärsmodell bygger på nätverksmarknadsföring och gör det möjligt för dig att starta en egen verksamhet till en bråkdel av kostnaden av vad det kostar att starta en traditionell verksamhet. Och utöver att du får hjälp av ett supportteam, får du även möjlighet att köpa och sälja unika Nikken-produkter som inte säljs någon annanstans. Du kan även introducera andra för Nikken-verksamheten och hjälpa dem att leva livet i balans.

## Fördelar med en Nikken-verksamhet:

- Du tjänar pengar medan du lär dig - du behöver inte kunna allting för att komma igång eftersom du får support och hjälp av både Nikken, personen som introducerade dig för verksamheten och dina upplineledare.
- Det är en jämlik möjlighet – den är till för alla oavsett ålder, kön, etnicitet och yrkesmässig bakgrund. Du kan ansluta dig till oss och bli framgångsrik.
- Din egen insats bidrar till att avgöra din framgång – du kan välja att arbeta deltid eller heltid med din verksamhet, beroende på vad som passar din livsstil.
- Du slipper alla de ekonomiska risker och det ansvar som det innebär att starta en traditionell verksamhet.
- Nikken kommer att understödja dig med de system, produkter och annat som behövs för att bygga upp en framgångsrik verksamhet.
- Du får möjlighet att bygga upp en internationell verksamhet.

## Vår logotyp – Discover It, Live It, Share It.

- **Discover it** - handlar om att upptäcka Nikken.
- **Live it** - handlar om att uppleva Active Wellness-livsstilen genom att använda produkterna.
- **Share it** - handlar om att ju fler människor du introducerar för Nikkens produkter och inkomstmöjligheter, desto mer pengar tjänar du.

## Att bygga upp en verksamhet

- Sälj produkterna till kunder.
- Introducera nya konsulenter i verksamheten. När du bygger upp ditt nätverk får du provision både från deras försäljning och från din egen.
- Använd ABC-metoden för att introducera nya personer. En erfaren konsument presenterar tillsammans med en B-konsument (du) Nikkens produkter och/eller inkomstmöjligheter för en C-kund eller en potentiell konsument.
- Du får hjälp, support och utbildning av den person som introducerade dig i verksamheten samt från dina upplineledare.
- Använd sociala medier för att nå personer du inte känner personligen genom att regelbundet posta om produkter och kampanjer.
- Lär de personer du värvar som konsulenter att duplicera det du själv gör för att bygga upp din verksamhet.